

365
BUSINESS
SUPPORT
®

Boost your Business

**EXPOSURE &
AUTORITEIT**

Méér exposure en
autoriteit voor B2B-
Specialisten

**DUIZENDEN
ONDERNEMERS**

Deel jouw expertise
onder duizenden
ondernemers

**365 BUSINESS
MAGAZINE**

Jouw business tips in
het 365 Business
Magazine

**365 BUSINESS
MEETINGS**

Ontmoet andere
ondernemers en B2B-
Specialisten

'TOGETHER WE CAN DO GREAT THINGS!'

**AUTORITEIT | BUSINESS | EXPOSURE
LEADS | NETWERKEN | PARTNERSHIPS
SCHAALVOORDELEN | SYNERGIE**

365
PARTNER
PROGRAMMA
®

VOORWOORD

Hét B2B-Specialisten concept:
'Together we can do great things'.

365 Business Support stelt ambitieuze B2B-Specialisten in staat om op de juiste manier zichtbaar te zijn, in contact te komen met hun doelgroep en optimaal te bouwen aan hun relaties met (omzet)-groei als doel.

Wij geloven erin dat je moet doen wat je leuk vindt en waar je goed in bent. Met onze services bespaar je tijd op gebied van acquisitie zodat je je kunt focussen op jouw expertise.

'Together we can do great things!'

Met ons concept helpen wij B2B-Specialisten aan méér autoriteit, exposure, leads, partnerships, schaalvoordelen, synergie en business.

In deze brochure leggen wij je stap voor stap ons concept uit. Mocht je vragen hebben, dan horen wij die graag!



Marc Steentjes MFP

Directeur Eigenaar
365 Business Support



365 BUSINESS SUPPORT ®

Websitevermelding
Identiteit
Branche- en regiobescherming

VERMELDING OP WEBSITE



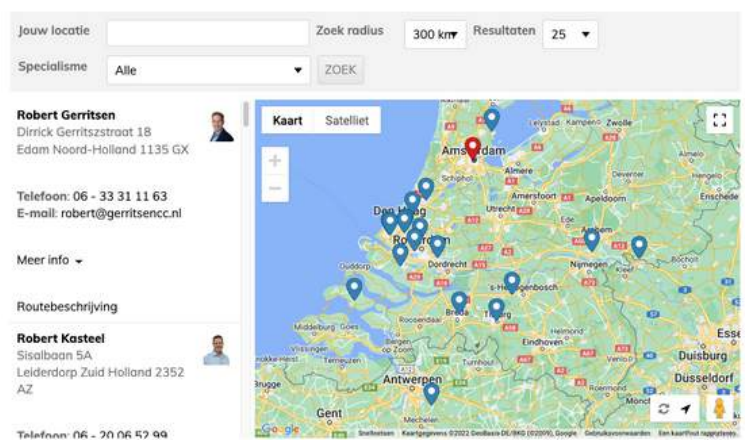
B2B-Specialisten op website

Als aangesloten B2B-Specialist krijg je een vermelding op de website van 365 Business Support. De website kun je **HIER** bekijken.

Daarnaast nemen wij jouw bedrijf op in de zoekfilters. Geïnteresseerden kunnen zoeken op locatie en specialisme,



Vermelding als B2B-Specialist



Zoekfunctie B2B-Specialisten

Behoud identiteit

Als aangesloten B2B-Specialist behoud je volledig je eigen identiteit. Je bepaalt je eigen uurtarief, je hanteert je eigen algemene voorwaarden en werkwijze(n).

Je hoeft dus geen enkele wijziging aan te brengen in je huidige bedrijfsvoering.



Regio- en branchebescherming

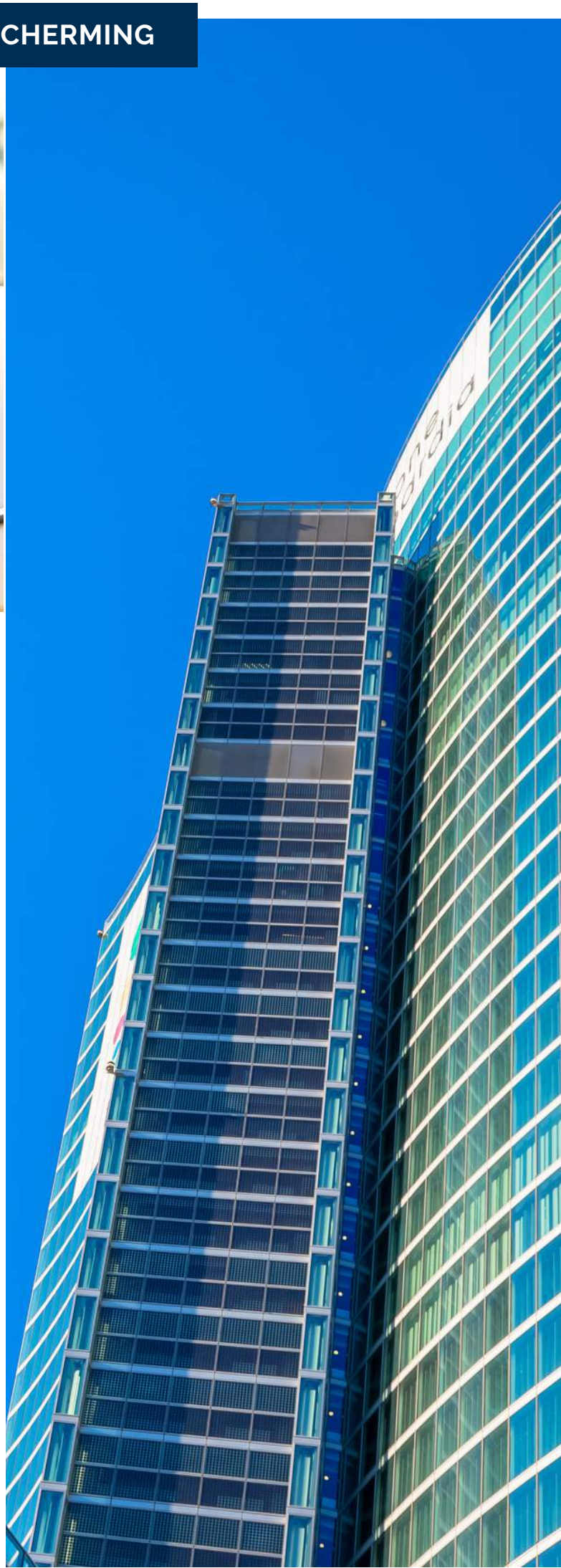
Als B2B-Specialist krijg je bij 365 Business Support een eigen regio toebedeelt. Deze afgeschermdde regio betreft een straal van 5 kilometer rondom je vestigingsplaats.

Per specialisme kan er maar één ondernemer deelnemen zodat je niet met elkaar concurreert maar elkaar juist versterkt. Het postcodegebied wordt toegevoegd aan de overeenkomst.

Postcode	Plaats	Gemeente	Provincie	Latitude	Longitude
2672BT	Nieuwegein	Streeklief	Zuid-Holland	51.96124	4.22873

Aantal gemeenten: 20/422

Postcode	Plaats	Gemeente	Provincie	Latitude	Longitude	Onderwijs afstand
2672DE	Nieuwegein	Westland	Zuid-Holland	51.96276	4.21883	0.1 km
2672EH	Nieuwegein	Westland	Zuid-Holland	51.96304	4.21969	0.1 km
2672EB	Nieuwegein	Westland	Zuid-Holland	51.96252	4.21929	0.1 km
2672EP	Nieuwegein	Westland	Zuid-Holland	51.96287	4.21995	0.1 km
2672EN	Nieuwegein	Westland	Zuid-Holland	51.96314	4.22061	0.1 km
2672NC	Nieuwegein	Westland	Zuid-Holland	51.96255	4.21737	0.2 km
2672VW	Nieuwegein	Westland	Zuid-Holland	51.96194	4.21732	0.2 km
2672VW	Nieuwegein	Westland	Zuid-Holland	51.96136	4.21737	0.2 km
2672EA	Nieuwegein	Westland	Zuid-Holland	51.96273	4.21783	0.2 km
2672EC	Nieuwegein	Westland	Zuid-Holland	51.96255	4.21849	0.2 km
2672GD	Nieuwegein	Westland	Zuid-Holland	51.96305	4.21893	0.2 km
2672DE	Nieuwegein	Westland	Zuid-Holland	51.96304	4.21885	0.2 km
2672DG	Nieuwegein	Westland	Zuid-Holland	51.96305	4.21834	0.2 km
2672DP	Nieuwegein	Westland	Zuid-Holland	51.96222	4.21792	0.2 km
2672EN	Nieuwegein	Westland	Zuid-Holland	51.96189	4.21819	0.2 km
2672EA	Nieuwegein	Westland	Zuid-Holland	51.96457	4.22229	0.2 km
2672KA	Nieuwegein	Westland	Zuid-Holland	51.96172	4.22382	0.2 km
2672GS	Nieuwegein	Westland	Zuid-Holland	51.96060	4.22052	0.2 km
2672TN	Nieuwegein	Westland	Zuid-Holland	51.96223	4.21995	0.2 km
2672VW	Nieuwegein	Westland	Zuid-Holland	51.96320	4.21645	0.3 km
2672TK	Nieuwegein	Westland	Zuid-Holland	51.96251	4.21582	0.3 km



365 BUSINESS SUPPORT ®

LinkedIn optimalisaties
Leadgeneratie processen
Commerciële training
Kwartaalbijeenkomst



Wij optimaliseren jouw LinkedIn bedrijfspagina

Een bedrijfspagina op LinkedIn is een verlengstuk van je persoonlijke profiel én van je website. Bovendien zorgt een LinkedIn bedrijfspagina voor een betere vindbaarheid van jouw bedrijf op LinkedIn én in Google.

Geïnteresseerden in jouw bedrijf kunnen het bedrijfsprofiel volgen en medewerkers van jouw bedrijf kunnen zich verbinden met de LinkedIn bedrijfspagina.

Wij optimaliseren jouw LinkedIn bedrijfspagina, waardoor jouw bedrijf maximaal vindbaar wordt op LinkedIn.

Wij maken een bedrijfspagina aan met een goede beschrijving van jouw bedrijf met je expertises en een relevante coverafbeelding.

LinkedIn
BEDRIJFSPAGINASCAN

Optimalisatie LinkedIn Profiel

Een professioneel LinkedIn profiel draagt bij aan jouw succes als ondernemer.

Een geoptimaliseerd LinkedIn profiel zorgt voor een betere vindbaarheid en zichtbaarheid, voor een groter zakelijk netwerk en voor een optimale profilering van jouw dienstverlening of bedrijf.

Wij optimaliseren en controleren jouw LinkedIn profiel op 50 punten.

Wij maken jouw LinkedIn profiel compleet met werkervaring, opleidingen, cursussen, vaardigheden en een aantrekkelijke samenvatting waarin wij jou en jouw bedrijf goed profileren.

Na de optimalisatie ben je 40 x beter vind- en zichtbaar.

LinkedIn
PROFIELOPTIMALISATIE



Leadgeneratie programma's

Van onze LinkedIn specialist ontvangt iedere B2B-Specialist een uitgebreide commerciële training waarmee je een specifieke techniek aanleert waarmee je kwalitatieve leads genereert die binnen jouw doelgroep vallen.

Door het toepassen van deze techniek, zal jouw LinkedIn netwerk kwalitatief groeien. En, niet onbelangrijk, groeit ook jouw exposure en autoriteitspositie.



Naast het feit dat iedere B2B-Specialist persoonlijke successen boekt op LinkedIn, levert hun succes ook een waardevolle bijdrage aan de gezamenlijke exposure van de aangesloten B2B-Specialisten, doordat het aantal abonnees van het 365 Business Magazine maandelijks toeneemt.

365 BUSINESS SUPPORT[®]

Leadgeneratieproces



B2B-specialisten

365
BUSINESS
SUPPORT[®]

365
BUSINESS
MEETINGS[®]

365
BUSINESS
MAGAZINE[®]

365
BUSINESS
MASTERCLASS[®]



Afgeschermdde
(**gezamenlijke**) database
B2B-specialisten



- Aankondigingen
- Marketingacties
- Promoties

Commerciële trainingen

Leadgeneratie training

- Hoe werkt het LinkedIn algoritme?
- Hoe omzeil je het algoritme?
- Meer views op je updates
- In- en outbound marketing
- Wat is social selling?
- Hoe zet je social selling in?
- Professionele content
- Beste tijden om te posten
- Manage je leads
- Leads benaderen
- Do's and don'ts op LinkedIn

Exposure training

- Kwalitatief vergroten netwerk
- Opvolgen profielbezoekers
- Plaatsen van posts
- Contentagenda
- Gebruik contentdatabase
- Effectieve post opstellen
- Beste tijden om te posten
- Do's and don'ts bij posts
- Hashtag management
- Hashtag tool
- 101 content ideeën



Onze diensten worden met een
9,4 beoordeeld op Trustpilot

Ontmoet andere B2B-Specialisten | Optie

Ieder kwartaal wordt er door 365 Business Support een kwartaalbijeenkomst georganiseerd op een chique locatie in Nederland.

Doel van deze bijeenkomsten is het genereren van synergie met andere aangesloten B2B-Specialisten.

De bijeenkomsten zijn informeel, laagdrempelig en uiteraard niet verplicht. Op de bijeenkomsten ontmoet je andere B2B-specialisten.

Alle bijeenkomsten worden aangekondigd via het intranet. Je dient wel van te voren aan te melden!

365 SUPPORT DESK ®

Eerstelijns advies



Eerstelijns advies

Ondernemers kunnen hun vraagstuk aan ons voorleggen.

De ondernemers ontvangen 15 minuten kosteloos advies.

Mocht de vraag niet 15 minuten te beantwoorden zijn, dan ontvangt de ondernemer van de specialist een offerte waarin hij/zij een schatting maakt van de totale trajectkosten.

Op deze manier komen we laagdrempelig in contact met nieuwe potentiële klanten.

[BEKIJK AANMELDPAGINA](#)

365
BUSINESS
MASTERCLASS
®

Masterclasses voor ondernemers

Als aangesloten B2B-Specialist krijg je de mogelijkheid om 1 keer per kwartaal een masterclass te geven aan ondernemers en directeuren.

De masterclasses worden aangekondigd via LinkedIn en via de aanmeldpagina van de 365 Business Club.

365 Business Club verzorgt het aan- en afmeldproces.

Je bepaalt zelf óf en hoe je masterclasses organiseert. Dit kan zijn fysiek of online (via Teams of Zoom).

Zelf bepaal je de grootte van de groep en de inhoud van de masterclass en de prijs.

Bekijk **HIER** de masterclass-agenda.

365
BUSINESS
MAGAZINE
®

TIPS IN ONS MAGAZINE

365
BUSINESS
MAGAZINE[®]



Jouw tips in het 365 Business Magazine

Als aangesloten B2B-Specialist krijg je de mogelijkheid om ieder kwartaal een tip aan te leveren van maximaal 80 woorden.

De tip wordt verwerkt in een A4-pagina met jouw foto en contactgegevens en url naar jouw website.



Meer info vind je [HIER](#)

365 BUSINESS MAGAZINE ®

Voorbeeld tip van specialist Werner Klingler

JURIDISCHE STRUCTUUR

EENMANSZAAK OF BESLOTEN VENNOOTSCHAP?



Bedrijfsstructuur

Op welk moment stap je als ondernemer over van eenmanszaak naar B.V.?

Dit hangt af van een aantal factoren. Niet alleen de omzet speelt een hierbij een rol, maar ook welke risico's loop je met jouw producten en/of dienstverlening.

Met de huidige "flex B.V." opties, zijn kosten hierin van ondergeschikt belang.



Meestal wordt er naast een "werkmaatschappij" ook vaak gekozen voor een (persoonlijke) "holding". In een (persoonlijke) holding kun je activa (vastgoed, machines, auto's, maar ook patenten of octrooien) onderbrengen en de holding kan op die manier dienen als bescherming van bezittingen.

E.e.a. is wel maatwerk, dus laat je goed adviseren!

Scan of klik



Vragen?

Werner Klingler
Financieel Specialist

365 BUSINESS CLUB ®

365
BUSINESS
ONTBIJT
®

365
BUSINESS
LUNCH
®

365
BUSINESS
BORREL
®



365 BUSINESS MEETINGS[®]

**MORE BUSINESS
& ENJOY LIFE....[®]**

365
BUSINESS
ONTBIJT[®]

365
BUSINESS
LUNCH[®]

365
BUSINESS
BORREL[®]

VISIE

Voor iedere ondernemer is netwerken van levensbelang. Hoe groter je netwerk, hoe groter de kans om via een 'warme ingang' een hogere omzet te realiseren. Hogere omzet door warme contacten, maar óók door krachtenbundeling en kennisdeling.

De 365 Business Meetings zijn uitsluitend toegankelijk voor ondernemers (MKB | ZZP) en directeuren.

MISSIE

De missie van de 365 Business Meetings is het inspireren, informeren en verbinden van ondernemers en directeuren. Door de meetings wordt het nuttige met het aangename verenigd.

Hét 365 Business Ontbijt, dé 365 Business Lunch en dé 365 Business Borrel worden op verschillende locaties in Nederland georganiseerd.



365 BUSINESS MEETINGS

®

MORE BUSINESS
& ENJOY LIFE....®





B2B-Specialisten die zich aan kunnen sluiten

Accountancy
Bedrijfsovernames
Bedrijfswaarderingen
Belastingadvies
Beveiliging
Bidmanagement
Boekhouding
Business development
Business intelligence
Conflictbemiddeling
Contractmanagement
CRM
Debiteurenbeheer
Duurzaam Ondernemen
ERP
Estateplanning
Exportmanagement
Financieel management
Financiële planning
Fraudemanagement

Franchise
Fusies
Inkoop
Innoveren
Juridisch: arbeidsrecht
Juridisch: faillissementsrecht
Juridisch: IE en technologie
Juridisch: vastgoed
Juridisch: vennootschapsrecht
Kantoorautomatisering
Klanteninteractie
Kredietaanvragen
Lean management
Logistiek
Loopbaanbegeleiding
Marketing
Notarieel: ondernemingsrecht
Notarieel: vastgoed
Ondernemingsplannen
Ondernemingsscan

Opstarten bedrijven
Opvolgingsproblemen
Participaties
Pensioenadvies
Personal branding
Recruiters
Risicomanagement
Schadeverzekeringen
Schuldhelpverlening
Strategische samenwerking
Subsidies
Tendermanagement
Vastgoed
Veiligheidscontrole
Venture capital
Verandermanagement
Verkoopbevordering
Vermogensbegeleiding
Vitaliteit coaching
Webdesign

Deze lijst is niet limitatief!



Dienstverlenings- overeenkomst

365 Business Support gaat met iedere B2B-Specialist een samenwerking aan op basis van een dienstverleningsovereenkomst.

In deze dienstverlenings-overeenkomst leggen we bepaalde juridische zaken vast.

De dienstverleningsovereenkomst geldt voor 6 maanden en wordt telkens met 6 maanden verlengd.



Sluit je aan als B2B-Specialist

Meer informatie?

085 - 800 00 77

info@365business-support.nl

Deze informatiebrochure is met de grootst mogelijke zorg samengesteld. Voor eventuele wijzigingen druk- / zetfouten in de geplaatste informatie is 365 Business Support niet verantwoordelijk. Aan deze brochure kunnen geen rechten worden ontleend. Niets uit deze brochure mag op enigerlei wijze verveelvoudigd en / of openbaar gemaakt worden, zonder schriftelijke toestemming van 365 Business Support. Dit 365 Business Support-concept is gedeponeerd bij het Benelux-Bureau voor de intelligente Eigendom (BBIE) onder depotnummer 137608.